



Boss Manager es nuestro producto ERP (Enterprise resource Planning).



boss Hill

Auditoria de Necesidades

Definición de Soluciones

Optimización en conversión de datos

Formación in situ

Hot-line

Soporte Técnico

BOSS VALLEY MÁS GESTIÓN COMERCIAL

TABLAS MAESTRAS

El módulo de Gestión, incorpora las opciones comerciales distribuidas de forma sencilla y con coherencia.

Desde la tabla de maestros podemos definir países, con sus provincias y sus clientes con la moneda adecuada para cada uno de ellos, así mismo también podemos definir impuestos aplicables según el cliente, la operación, el producto o el país.

Tipos de efectos, formas de pago, idiomas, transportistas o agencias de transporte, bancos, cuentas bancarias, series de facturación, números de lote, cambios monetarios a otras divisas y portes por zonas o cantidades, son definibles también, para que la interacción con sus clientes pueda ser personalizable según cada caso.

STOCKS – ALMACENES Y ARTÍCULOS

Con la gestión de artículos, podemos definir familias y subfamilias de productos con múltiples niveles, estos son definidos como cuentas contables. Debido a que las necesidades de los distintos sectores empresariales son muy diversas, nuestra aplicación permite clasificaciones de múltiples unidades de medida, siendo estas definibles. Así mismo podemos nombrar cada artículo en distintos idiomas que se seleccionan automáticamente en función del cliente. Distintas tarifas de precios y modificaciones en bloque de tarifas, también están permitidas.



Si su empresa dispone de zonas de almacenaje, tanto nacionales como extranjeras, estas pueden ser controladas y gestionadas desde Boss manager, permitiendo múltiples ubicaciones así como la interacción entre ellas como traspasos, consultas de stock, listado de movimientos, entrada de inventarios, regularizaciones, etc.



VENTAS – CLIENTES

La sección de ventas ha sido concebida para que cualquier tipo de empresa controle el total de acciones comerciales llevadas a cabo, desde presupuestos, albaranes, facturas, expediciones, cálculos de impacto de stock, listado de pendientes de servir, pendientes de facturar, etiquetas de expedición, ventas por grupos de clientes, listado de Intrastat para Exportación, o packing list.



boss Hill



La ficha del cliente permite almacenar multitud de información, como por ejemplo grupos de clientes distintas tarifas, zonas de suministro, actividades que realizan, etc.

Además se implementa un fichero de posibles clientes para prospección.

Finalmente desde la Gestión de representantes podrá interactuar con personas ajenas a su empresa o no, que representen o distribuyan su producto, controlando comisiones, porcentajes de ventas, además si lo desea la empresa podrá generar la factura del representante, si es el caso.

COMPRAS- PROVEEDORES Y CONTROL DE CALIDAD

El control y la gestión de los proveedores es igual de importante que la de sus clientes, por este motivo implementamos opciones personalizables para cada uno de ellos y la gestión de grupos de artículos por proveedores, así como múltiples tarifas variables según conceptos como volumen de compras o mínimos establecidos.

Si su empresa trabaja importando productos de países extranjeros con nuestra aplicación podrá generar el listado de Intrastat necesario así como las auto facturas.



La sección de compras le permitirá llevar a cabo todos los trámites con sus proveedores, como pedidos, entradas de almacén, facturas de proveedores, devoluciones, listado de productos según stock, pendientes de recibir, pendientes de facturar o realizar estadísticas.

Desde el apartado de calidad usted podrá

implementar métodos de análisis, metódicas individuales o conjuntas de artículos, boletines, desfabricación de artículos, etc. Tanto si es su empresa quién los fabrica como si son controles de calidad a los que somete los artículos que recibe de sus proveedores.

CARTERA - COBROS Y PAGOS - TESORERIA

Con la gestión comercial implementamos el módulo de gestión de pagos y cobros, dotado de un sistema de control automático de los mismos, gestionando de forma sencilla vencimientos, importe, depósitos y líneas de crédito asignadas a sus clientes así como los de sus proveedores.

La Gestión de cobros nos permite la generación de ficheros de remesas para su envío a la entidad financiera a través de internet.

Con el módulo de tesorería podemos planificar toda la gestión de cobros y pagos en tiempo real, añadir previsiones a los presupuestos y visualizar la disposición de polizas de crédito.

Desde la pantalla de control podrá visualizarse cualquier documento que intervenga en dicha previsión.

El control de las previsiones puede utilizarse en tres niveles, de forma global, desglosada por Bancos o desglosada por cuentas bancarias.

Distribuido por:



SOLUNIX SA
Avinguda Francesc Macià 60 5-2
08208 Sabadell
Tel. 93 723 65 64 / Fax. 93 723 65 45
www.solunix.es